Handelsvertreter (m/w/d) – Vollzeit

Freier Handelsvertreter gemäß § 84 HGB • Berlin

Über uns – MultiCross GmbH

Die MultiCross GmbH ist ein innovativer Hersteller hocheffizienter Wärmerückgewinnungsanlagen. Mit technisch anspruchsvollen Produkten – darunter Energiezentralen und Großwärmepumpen mit natürlichem Kältemittel – leisten wir einen wichtigen Beitrag zur Energieeffizienz unserer Kunden. Gemeinsam gestalten wir die Zukunft moderner Lüftungs- und Energietechnik. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte und unternehmerisch denkende Persönlichkeit für die eigenverantwortliche Betreuung der Region Berlin. (PLZ-Gebiet: 10-16)

Deine Kernaufgaben

- Aktive Akquisition von Neukunden sowie nachhaltige Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen in der Region Südbayern
- Eigenverantwortliche Steuerung Ihres Vertriebsgebiets mit vollem unternehmerischen Freiraum
- Präsentation und Beratung des MultiCross-Produktportfolios – von Wärmerückgewinnungsanlagen über Energiezentralen bis hin zu Großwärmepumpen mit natürlichem Kältemittel
- Erstellung von Angeboten sowie Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Innendienst und Geschäftsführung
- Beobachtung des regionalen Marktes und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten

---

Fachliche Qualifikationen

- Nachweisbare Erfahrung im Außendienst oder als Handelsvertreter, idealerweise in der Lüftungs-, Energie- oder Haustechnikbranche
- Bestehendes Netzwerk zu Entscheidungsträgern in der Region Südbayern von Vorteil
- Technisches Verständnis für erklärungsbedürftige Produkte wie Wärmerückgewinnungsanlagen oder Wärmepumpen

- Ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit mit hoher Eigenmotivation, Kommunikationsstärke und Abschlussstärke
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise und unternehmerisches Denken
- Führerschein Klasse B sowie Reisebereitschaft innerhalb der Region

---

Was wir bieten

- Attraktives Provisionssystem ohne Umsatzdeckel – Ihr Erfolg bestimmt Ihr Einkommen
- Exklusives und klar definiertes Vertriebsgebiet in Südbayern
- Technologisch führende Produkte in einem wachsenden Marktsegment (Energieeffizienz, Wärmepumpen, nachhaltige Lüftungstechnik)
- Professionelle Einarbeitung, Produktschulungen und kontinuierliche Vertriebsunterstützung
- Kurze Entscheidungswege durch direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Langfristige, partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe

---

Jetzt bewerben!

Du möchtest die Zukunft unserer Produktion aktiv mitgestalten? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

So bewirbst du dich:
Sende deine vollständigen Unterlagen (Lebenslauf, relevante Zeugnisse, Gehaltsvorstellung, möglicher Starttermin) per E-Mail an:

bewerbung@multicross.de
MultiCross GmbH – Personalabteilung

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!